





ANNABELLE DÉON

Commerce · Marketing digital · Ski

 35 ans
Chambéry
Permis B + Véhicule

CONTACTEZ-MOI SUR

 www.annabelle-deon.fr

 [annabelledeon](https://www.linkedin.com/in/annabelledeon)

PERSONNALITÉ

Souriante
Dynamique
Organisée

COMPÉTENCES

LANGUES

- Français
- Anglais (B2/C1)
- Espagnol (B1)

OUTILS/LOGICIELS

- Cegid - Fastmag
- Pack Office
- Réseaux sociaux
- Wordpress
- Outils Google
- Mailchimp
- Photoshop

CENTRES D'INTÉRÊT

- Voyages
(dont expatriation au Royaume-Uni)
- Ski
(15 ans de compétition au GUC Grenoble Ski, bénévolat, métier)
- Médias

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

+ Monitrice de ski (travailleur indépendant) | ESF

Depuis Décembre 2013  Les Arcs, France

Enseignement de la pratique du ski en cours collectifs et particuliers au sein de l'École du Ski Français (tous les hivers).

→ 11 ans à la station des 7 Laux

→ Renforts à Val d'Isère, Val Thorens, Belle-Plagne, La Plagne 1800 et Plagne Soleil

+ Assistant Store Manager (CDI) | IRO Paris - Galeries Lafayette

Juillet 2022 → Janvier 2024  Annecy, France

Management :

- Animation de l'équipe de vente (2 conseillers de vente)
- Gestion administrative et organisation du point de vente

Animation commerciale de la boutique :

- Ouverture de boutique et gestion de 2 stands (Femme et Homme)
- Vente + Fidélisation
- Suivi des résultats et des indicateurs commerciaux
- Bonne présentation du point de vente et respect du merchandising
- Gestion des stocks
- Diffusion d'une image haut de gamme de la marque en interne et en externe

+ Responsable de boutique & conseillère de vente (CDD) | Notshy Cashmere - Groupe MCC

Juin 2021 → Décembre 2021  Val d'Isère / Romans-sur-Isère, France

Gestion, Pilotage et Développement de l'activité commerciale :

- Veille à la bonne tenue du magasin, respect du merchandising
- Conseil, Vente & Fidélisation client
- Organisation des animations commerciales (braderies, soldes, ...)
- Gestion des stocks & Inventaires
- Suivi quotidien des chiffres & Analyse des résultats
- Gestion administrative

+ Webmarketer (+ 5 ans d'expérience - CDI) | Alcimia

Février 2013 → Septembre 2018  Chambéry, France

Accompagnement d'une cinquantaine de clients dans le développement de leur stratégie digitale :

- Audits et recommandations stratégiques
- Conception et mise en place de la stratégie et des actions marketing (création de sites web, SEO/SEA/SMO)
- Suivi de l'audience et des performances (Google Analytics et autres)
- Gestion et suivi clients : reportings fréquents + Formations

FORMATION

2025 **Formation Permis bateau**

2010-2013 **Bachelor Responsable en Marketing, Commercialisation & Gestion Ski-Études (CESNI) | École de Gestion et de Commerce (EGC Chambéry)**
Option Sport Tourisme Montagne en 3ème année

2009-2010 **1^{ère} année en Langues Étrangères Appliquées (LEA) | Stendhal Grenoble 3**
Langues : Anglais / Espagnol

2009 **Baccalauréat Économique et Social (ES) | Lycée Stendhal à Grenoble**